



# Individuell. Schnell. Erfolgsmodell.

**EINFACH AUF DEN PUNKT.**

Wie unsere **Risikolebensversicherung.**



**Alle Infos,  
alle Tipps!**

## Inhaltsverzeichnis

<b>Editorial</b> _____	<b>3</b>
<b>Bestens vorgesorgt</b> _____ So wichtig ist die Risikoversorge für den Todesfall.	<b>4</b>
<b>Ideal abgestimmt</b> _____ Die Tarife der EUROPA bieten starke Leistungen zum günstigen Preis.	<b>10</b>
<b>Gut informiert</b> _____ Mit gezielter Beratung zum Erfolg.	<b>22</b>
<b>Einfach abgeschlossen</b> _____ Schnell vom Antrag bis zum Abschluss.	<b>30</b>
<b>Gezielt unterstützt</b> _____ Mit attraktiven Aktionen neue Kunden gewinnen.	<b>34</b>

## Editorial

### Sehr geehrte Vertriebspartnerinnen und -partner,

die EUROPA steht seit über 50 Jahren für hohe Rentabilität und Wirtschaftlichkeit sowie leistungsstarke Produkte zum günstigen Preis. Auch unsere vielfach ausgezeichneten Risikolebensversicherungen haben wir nach diesem Prinzip entwickelt: maßgeschneiderte und individuell konfigurierbare Tarife, die sich jeder leisten kann.

Mit dieser Broschüre erhalten Sie die wichtigsten Informationen rund um die EUROPA Risikolebensversicherung. Warum ist eine Risikolebensversicherung überhaupt so wichtig? Welche Argumente sollten bei keiner Beratung fehlen? Welche EUROPA Tarife eignen sich am besten für die Bedürfnisse Ihrer Kunden? Was müssen Sie bei der Antragstellung beachten? Welche Unterstützung bieten wir Ihnen?

Falls Sie weitere Fragen haben, sind wir selbstverständlich gerne persönlich für Sie da. Schließlich haben wir den Anspruch, Ihr Risikolebensversicherer Nr. 1 zu sein.

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit!

**Ihr EUROPA Service-Team**



## Große Entscheidungen im Leben: Zeit für eine Risikolebensversicherung

Eine Risikolebensversicherung eignet sich für alle, die für andere eine finanzielle Verantwortung tragen. Daher sollten Sie im Gespräch mit Ihren Kunden aktiv die Möglichkeiten einer Risikoabsicherung ansprechen.

Es gibt aber auch besondere Momente im Leben Ihrer Kunden, die Sie hervorragend als Gesprächsanlass nutzen können.



### Zusammenziehen mit dem Partner

Ab sofort trägt man Verantwortung nicht mehr nur für sich selbst, sondern auch für seinen Partner. Ein guter Zeitpunkt, um sich für den Fall eines Todes gegenseitig abzusichern und so für finanzielle Sicherheit im Ernstfall zu sorgen.



### Hochzeit

Ab sofort geht es gemeinsam durchs Leben. Doch auch über die schlechten Zeiten sollte nachgedacht und mögliche Schicksalsschläge finanziell abgesichert werden.



### Geburt des Kindes

Als Eltern trägt man noch mehr Verantwortung. Was passiert, wenn ein Elternteil verstirbt? Auch im Hinblick auf die Zukunft des Kindes sollte man sich nun um den passenden Versicherungsschutz kümmern.



### Kauf von Wohneigentum / Hausbau

Das eigene Zuhause wurde gekauft oder die eigenen vier Wände gebaut? Dann sollte der Kredit für den Immobilienerwerb mit einer Risikolebensversicherung abgesichert werden. So kann die Finanzierung auch dann aufrechterhalten werden, wenn einer verstirbt.



### Unternehmensgründung

Auch bei einer Unternehmensgründung bietet sich eine Risikolebensversicherung an. Denn damit kann das Unternehmen auch beim Tod eines Geschäftspartners weitergeführt und finanzielle Verpflichtungen erfüllt werden.

**Aber:** Die Risikovorsorge für den Todesfall ist in Deutschland verschwindend gering. 80 % besitzen keine Risikolebensversicherung zur Vorsorge für den Todesfall.

Hier ist Ihre Beratungskompetenz gefragt: Sprechen Sie aktiv die Risikolebensversicherung der EUROPA an. Sie gibt finanzielle Sicherheit und schützt die Hinterbliebenen im Todesfall. Und für Sie ist es der perfekte Türöffner für Ihr Neugeschäft!

„Was du heute kannst besorgen, das verschiebe nicht auf morgen“ lautet eine bekannte Redewendung. Das trifft besonders auf die Risikovorsorge zu. Denn stirbt der Partner oder ein Elternteil, stehen die Hinterbliebenen häufig vor großen finanziellen Herausforderungen. Was im schlimmsten Fall auch zu einer Überschuldung führen kann, wie folgende Statistik belegt.

### Hauptauslöser privater Überschuldung<sup>1</sup>



<sup>1</sup> Statistisches Bundesamt (Destatis): Hauptauslöser der Überschuldung im Jahr 2021

### Eine Risikolebensversicherung ist besonders wichtig für:

- Hauptverdiener
- Hausfrauen / Hausmänner
- Lebens- / Ehepartner
- Eltern
- Alleinerziehende
- Bauleute / Kreditnehmer
- Geschäftsführer

**Risikolebens-  
versicherung  
sichert ab!**



# „Kleine Witwenrente“: Schwacher Trost für junge Paare

Besonders in jungen Jahren denken nur wenige an die finanziellen Folgen, die der Tod des geliebten Partners haben kann. Dabei ist es gerade für ein junges Paar wichtig, den Partner mit einer Risikolebensversicherung finanziell abzusichern. Ein großer Vorteil liegt im günstigen Einstiegsbeitrag und in dem meist unvorbelasteten Gesundheitszustand.

## Wie wirkt sich der Tod des Partners konkret auf die finanzielle Situation eines jungen Paares aus? Eine Beispielrechnung:<sup>1</sup>

### Lebenshaltungskosten junges Paar

Ein Einkommen fällt weg, aber nicht alle Kosten reduzieren sich:



Einkommen	4.496 €	2.264 €
Wohnen, Energie, Einrichtung	-1.334 €	-1.334 €
Ernährung, Kleidung	-569 €	-292 €
Mobilität	-401 €	-170 €
Freizeit, Telefon	-528 €	-267 €
Gesundheit, Versicherungen	-329 €	-148 €
Tilgung von Krediten	-273 €	-273 €
Sonstige Ausgaben	-540 €	-294 €
<b>Gesamt</b>	<b>522 €</b>	<b>-514 €</b>

Quelle: www.destatis.de, Statistisches Bundesamt, LWR 2021

### Was bleibt nach dem Tod des Partners als Lebensunterhalt?

Nach dem Tod des Ehepartners erhält der Hinterbliebene dessen gesetzliche Rente – die sogenannte kleine Witwenrente. Diese wird allerdings nur zu 25% und nur begrenzt auf zwei Jahre ausgezahlt.<sup>2</sup>

<sup>1</sup> Vereinfachtes Rechenbeispiel mit geschätzten Näherungswerten.

<sup>2</sup> In diesem Beispiel wird davon ausgegangen, dass keiner der Ehepartner vor dem 01.01.1962 geboren und die Ehe nicht vor dem 01.01.2002 geschlossen wurde.

<sup>3</sup> Vereinfachtes Rechenbeispiel mit geschätzten Näherungswerten.



**Unser Tipp:**  
Ermitteln Sie bei Ihren Kunden ganz einfach den individuellen Rentenanspruch. Nutzen Sie dazu die aktuelle Renteninformation Ihres Kunden.

### Berechnung der kleinen Witwenrente:

$$899,52 \text{ €} \times 25\% = 224,88 \text{ €}$$

Begrenzt auf zwei Jahre!

### Hinweis:

- Hat Ihr Kunde ein Kind bis zum dritten Lebensjahr erzogen, erhält er einen Zuschlag zur Witwenrente.
- Falls der Ehepartner vor Vollendung seines 64. Lebensjahres gestorben ist, wird die Witwenrente gemindert.
- Das eigene Einkommen, also auch die eigene Rente, wird auf die Witwenrente angerechnet.

### Versorgungslücke junges Paar<sup>3</sup>



Einkommen	2.264,00 €
Ausgaben	2.778,00 €
	-514,00 €
Kleine Witwenrente	224,88 €
<b>Versorgungslücke</b>	<b>-289,12 €</b>

Quelle: www.destatis.de, Statistisches Bundesamt, LWR 2021


Die Auszahlung der kleinen Witwenrente hilft den Hinterbliebenen kaum, den bisherigen Lebensstandard zu halten. Spätestens nach zwei Jahren und dem Wegfall der kleinen Witwenrente ergibt sich eine große Versorgungslücke. Eine Risikolebensversicherung bietet in diesem Fall existenzielle Sicherheit!

# „Große Witwenrente“: Ein kleiner Tropfen für Familien

Der Tod eines Elternteils ist für die Familie ein schwerer Schicksalsschlag. Aus finanzieller Sicht ist besonders die entstehende Versorgungslücke dramatisch. Sie lässt sich ohne entsprechende Absicherung in Form einer Risikolebensversicherung nicht mehr füllen.

## Wie aber wirkt sich der Tod eines Elternteils konkret auf die finanzielle Situation einer Familie aus? Eine Beispielrechnung:<sup>1</sup>

### Lebenshaltungskosten Familie

		
Ein Einkommen fällt weg, aber nicht alle Kosten reduzieren sich:		
Einkommen / Kindergeld	5.677 €	3.078 €
Wohnen, Energie, Einrichtung	-1.511 €	-1.511 €
Ernährung, Kleidung	-768 €	-494 €
Mobilität	-530 €	-169 €
Freizeit, Telefon	-750 €	-423 €
Gesundheit, Versicherungen	-328 €	-155 €
Tilgung von Krediten	-712 €	-712 €
Sonstige Ausgaben	-738 €	-400 €
<b>Gesamt</b>	<b>340 €</b>	<b>-786 €</b>

Quelle: www.destatis.de, Statistisches Bundesamt, LWR 2021

### Was bleibt der Familie nach dem Tod eines Elternteils als Lebensunterhalt?

Nach dem Tod des Ehepartners erhält die Familie mit einem oder mehreren minderjährigen Kindern eine Hinterbliebenenversorgung – die sogenannte große Witwenrente. Sie beträgt für den Ehepartner 55% der gesetzlichen Rente des Verstorbenen und wird bis zum Renteneintritt oder bis zur erneuten Heirat des Hinterbliebenen gezahlt.<sup>2</sup> Für Kinder beträgt sie jeweils 10%.

<sup>1</sup> Vereinfachtes Rechenbeispiel mit geschätzten Näherungswerten.

<sup>2</sup> Hat Ihr Kunde vor dem 01.01.2002 geheiratet und wurde er oder der verstorbene Ehepartner vor dem 01.01.1962 geboren, gelten andere Regelungen.

<sup>3</sup> Vereinfachtes Rechenbeispiel mit geschätzten Näherungswerten.



**Unser Tipp:**  
Ermitteln Sie bei Ihren Kunden ganz einfach den individuellen Rentenanspruch. Nutzen Sie dazu die aktuelle Renteninformation Ihres Kunden.

### Berechnung der großen Witwenrente und Halbwaisenrente:

$$899,52 \text{ €} \times 55 \% = 494,74 \text{ €}$$

$$899,52 \text{ €} \times 10 \% = 89,96 \text{ €}$$

- Hinweis:**
- Hat Ihr Kunde ein Kind bis zum dritten Lebensjahr erzogen, erhält er einen Zuschlag zur Witwenrente.
  - Falls der Ehepartner vor Vollendung seines 64. Lebensjahres gestorben ist, wird die Witwenrente gemindert.
  - Das eigene Einkommen, also auch die eigene Rente, wird auf die Witwenrente angerechnet.

### Versorgungslücke Familie<sup>3</sup>

Einkommen / Kindergeld	3.078,00 €
Ausgaben	3.864,00 €
	-786,00 €
Große Witwenrente	494,74 €
Halbwaisenrente	89,96 €
<b>Versorgungslücke</b>	<b>-201,30 €</b>

Quelle: www.destatis.de, Statistisches Bundesamt, LWR 2021

Die große Witwenrente kann den Wegfall eines Einkommens aber bei Weitem nicht ersetzen. Es entsteht eine massive monatliche Versorgungslücke. Diese Versorgungslücke ist einer der Gründe, warum der Tod des Partners zu einer privaten Überschuldung führen kann. Hier hilft eine Risikolebensversicherung, um zumindest die finanziellen Folgen eines solchen Schicksalsschlages zu mindern!

# Unsere Möglichkeiten zur finanziellen Absicherung Ihrer Kunden.

## Risikolebensversicherung mit konstanter Versicherungssumme.

### Basis-Schutz E-RL: Günstige Absicherung

#### Highlights:

- Einfacher Online-Abschluss mit nur 4 Gesundheitsfragen
- Ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie in den ersten 3 Jahren
- Vorgezogene Todesfall-Leistung

### Premium-Schutz E-RLP: Umfassende Absicherung

#### Highlights:

- Einfacher Online-Abschluss mit nur 4 Gesundheitsfragen
- Ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie in den ersten 5 Jahren
- Vorgezogene Todesfall-Leistung
- Verlängerungsoption
- Kinder- und Pflege-Bonus

## Risikolebensversicherung mit variabler Versicherungssumme.

### Variabler Schutz E-VRL: Individuelle Absicherung

#### Highlights:

- Einfacher Online-Abschluss mit nur 4 Gesundheitsfragen
- Individuelle und flexible Gestaltungsmöglichkeiten
- Optimal für Kunden, deren Vorsorgebedarf Jahr für Jahr abnimmt
- Anpassung des Versicherungsschutzes bei einer Anschlussfinanzierung
- Abgekürzte Beitragszahlung möglich

### Ideale Ergänzung zum Basis- und Premium-Schutz:

#### Zusatzschutz Krebs Plus

- Notfall-Sofortleistung in Höhe von 10% der Todesfall-Leistung (max. 30.000€)
- Bis zu zweimal Notfall-Sofortleistung bei Diagnose Krebs, Herzinfarkt oder Schlaganfall

### Mit nur 2 Gesundheitsfragen schnell und einfach vermittelt:



#### Exklusiv für junge Eltern: Die family-Anträge

- Für werdende oder frischgebackene Eltern (Geburt des Kindes in den letzten 6 Monaten)
- Nur 2 Gesundheitsfragen zu Beschwerden und Medikamenteneinnahme
- Kurzer Rückfragezeitraum von nur 2 Jahren
- Bis maximal 600.000€ beantragte Versicherungssumme (inklusive Vorversicherungen bei der EUROPA Lebensversicherung AG – gilt auch bei Mehrlingsgeburt)
- Mit konstanter oder variabler Versicherungssumme

#### Exklusiv für Immobilienfinanzierer: Der easy-Antrag

- Nur 2 Gesundheitsfragen zu Beschwerden und Medikamenteneinnahme
- Maximale Versicherungssumme und maximales Eintrittsalter überdurchschnittlich hoch
- Verlauf der Versicherungssumme analog zum Darlehensverlauf
- Versicherungsschutz bei Anschlussfinanzierung anpassen





# Familie. Sicherheit. Kinderspiel.

## EINFACH AUF DEN PUNKT.

Wie die EUROPA Risikolebensversicherung mit konstanter Versicherungssumme.

## Die EUROPA Risikolebensversicherung mit konstanter Versicherungssumme

### EINFACH AUF DEN PUNKT:

- ✓ Mit einer Risikolebensversicherung sichern Sie Ihre Kunden im Fall ihres Todes finanziell ab.
- ✓ Die konstante Risikolebensversicherung bietet gleichmäßigen Versicherungsschutz über die komplette Laufzeit.
- ✓ Sie eignet sich für alle, die für andere eine finanzielle Verantwortung tragen, zum Beispiel Familien, aber auch Paare oder Geschäftspartner.
- ✓ Bei der EUROPA haben Sie die Wahl zwischen zwei attraktiven Tarifen.

### Vorteile für Sie



- Persönliche Unterstützung durch erfahrene Berater
- Blitzschnelle Reaktion: E-Mails beantworten wir noch am selben Tag
- Einfacher, schneller und sicherer Online-Abschluss
- Umfangreiche Marketingunterstützung
- Klare und verlässliche Provisionen

### Vorteile für Ihre Kunden



- Flexible Absicherungsmöglichkeiten
- Faire Tarife für jeden durch differenzierte Risikoeinstufung
- Seit Gründung der EUROPA Lebensversicherung wurden die Gewinnanteile zur Verrechnung mit den Beiträgen noch nie gesenkt
- Wertvoll und preisgekrönt: bei unabhängigen Vergleichen immer wieder top platziert

## Die Tarife E-RL und E-RLP: Ideal abgestimmt und mit vielen Vorzügen

Die konstante Risikolebensversicherung bietet gleichmäßigen Versicherungsschutz über die komplette Laufzeit. Wählen Sie den Tarif E-RL für starke Leistungen zum günstigen Preis und den Tarif E-RLP für attraktive Mehrleistungen und Zusatzoptionen.

### Ihre Tarifvorteile auf einen Blick

Leistungspaket	E-RL	E-RLP
<b>Sofortverrechnung der Überschüsse</b> Die Überschüsse der EUROPA werden direkt mit dem Beitrag verrechnet. So wird die Versicherung noch günstiger.	✓	✓
<b>Vorläufiger Versicherungsschutz</b> Am Folgetag des Antragsbeginns beginnt der Schutz bei Unfalltod.	✓	✓
<b>Wiederherstellung nach einer Beitragsfreistellung</b> Bei vorzeitiger Beitragsfreistellung ist innerhalb von 3 Jahren eine Wiederherstellung der ursprünglichen Versicherungssumme möglich.	✓	✓
<b>Ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie um bis zu 50.000 €</b>	in den ersten 3 Jahren	in den ersten 5 Jahren
<b>Ereignisabhängige Nachversicherungsgarantie</b> Erhöhung der Versicherungssumme ohne Gesundheitsprüfung um bis zu 50.000€, z. B. bei Heirat, Geburt oder Adoption eines Kindes, Erwerb einer Immobilie oder beruflichen Veränderungen	✓	✓
<b>Vorgezogene Todesfall-Leistung</b> Vorzeitige Auszahlung bei schwerer Krankheit	✓	✓
<b>Sofortleistung bei Tod</b> Nach Vorlage der amtlichen Sterbeurkunde und des Versicherungsscheins und vor Abschluss der Leistungsprüfung, in Höhe von 5% der vereinbarten Versicherungssumme, höchstens jedoch 10.000€. Der Vertrag muss dafür jedoch mindestens drei Jahre bestanden haben. Diese Leistung wird nach Abschluss der Leistungsprüfung mit der vereinbarten Versicherungssumme verrechnet.	✓	✓

Diese Darstellung dient als Überblick über die Leistungen der EUROPA Risikolebensversicherung. Maßgebend sind die aktuellen Versicherungsinformationen zur Risikolebensversicherung.

Leistungspaket	E-RL	E-RLP
<b>Verlängerungsoption</b> Bis 3 Jahre vor Ablauf ohne Gesundheitsprüfung den Vertrag verlängern; um bis zu 15 Jahre, höchstens bis zum 75. Lebensjahr	—	✓
<b>Zusatzleistung bei Tod im Ausland</b> Begrenzt auf 5% der Versicherungssumme, höchstens 10.000 €	—	✓
<b>Pflege-Bonus</b> Einmalige Zahlung von 10% der Todesfall-Leistung (max. 15.000 €) bei Pflegebedürftigkeit	—	✓
Erhöhung der Todesfall-Leistung um 10% (max. 15.000 €), wenn die versicherte Person vor ihrem Tod einen nahen Angehörigen gepflegt hat	—	✓
<b>Kinder-Bonus</b> Erhöhung der Todesfall-Leistung um 50% bei Geburt oder Adoption eines Kindes (max. 300.000 €)	—	6 Monate
Erhöhung der Todesfall-Leistung für jedes Kind um 5% (max. 5.000 €), sofern die Kinder der versicherten Person max. 6 Jahre alt sind	—	✓
<b>Partnerschutz (bei Zustimmung des Partners)</b> Zusätzliche Zahlung von 10% der Todesfall-Leistung (max. 15.000 €) bei Tod der versicherten Person und des Ehegatten bzw. Lebenspartners innerhalb eines bestimmten Zeitraums	—	✓
<b>Option: Zusatzschutz Krebs Plus</b> Zahlung von 10% der Todesfall-Leistung (max. 30.000 €) bei Krebserkrankung	✓	✓
Zahlung von 10% der Todesfall-Leistung (max. 30.000 €) bei Herzinfarkt oder Schlaganfall	✓	✓



## Der Zusatzschutz Krebs Plus: Die konstante Risikolebensversicherung clever erweitern

Mit dem Zusatzschutz Krebs Plus ergänzen Ihre Kunden einfach und günstig die Risikolebensversicherung der EUROPA. Bei den Diagnosen Krebs, Herzinfarkt oder Schlaganfall wird mit dem Zusatzschutz Krebs Plus eine Sofortleistung ausgezahlt. Sie beträgt 10 % der Todesfall-Leistung (max. 30.000 €). So können Ihre Kunden zumindest die finanziellen Folgen eines solchen Schicksalsschlags abfedern.

Die Sofortleistung kann während der Vertragslaufzeit sogar zweimal in Anspruch genommen werden: einmal bei der Diagnose Krebs und das zweite Mal bei der Diagnose Herzinfarkt oder Schlaganfall. Der Zusatzschutz ist also eine echte Zusatzleistung – mit einem Mehrwert für Ihre Kunden. Die Bedingungen des Zusatzschutzes Krebs Plus sind dabei sehr einfach und transparent.

**Das Besondere bei der EUROPA:** Auf Wunsch kann der Zusatzschutz sowohl zum Basis- als auch zum Premium-Schutz der EUROPA Risikolebensversicherung „hinzu-gebucht“ werden. Die Tarife bleiben dabei auch mit Einschluss des Zusatzschutzes überraschend günstig.

## Ein gutes Argument: Unsere Nachversicherungsgarantien

Das Leben ändert sich und viele Dinge, die heute selbstverständlich sind, müssen morgen nicht mehr Bestand haben. Speziell, wenn Sie junge Familien oder Paare ansprechen, ist das Thema „Flexibilität“ besonders wichtig. Mit unseren Nachversicherungsgarantien passt sich die Risikolebensversicherung den aktuellen Lebensumständen Ihrer Kunden an.

- ✓ Ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie in den ersten 3 Jahren (Basis-Schutz) bzw. 5 Jahren (Premium-Schutz) um bis zu 50.000 € – ohne Gesundheitsprüfung
- ✓ Ereignisabhängige Nachversicherungsgarantie um bis zu 50.000 € möglich bei Heirat, Geburt oder Adoption eines Kindes, Erwerb einer Immobilie oder beruflichen Veränderungen

## Produktsteckbrief E-RL und E-RLP: Konstanter Todesfallschutz

Versicherungssumme und Beitragsrate	E-RL und E-RLP
Mindestversicherungssumme	
· Allgemein	25.000 €
· Mit Dynamik	25.000 €
Höchstversicherungssumme	
· Allgemein	5.200.000 €
· Mit Dynamik	200.000 €
Beitragsfreie Mindestversicherungssumme	2.500 €
Mindestbeitragsrate (Nettobeitrag)	1 €

### Kundeneintritts- und Kundenendalter

Mindesteintrittsalter	15 Jahre
Höchsteintrittsalter	
· Allgemein	69 Jahre
· Mit Dynamik	47 Jahre
Höchstendalter	80 Jahre

Mit Dynamik letzte Erhöhung max. bei Alter 50 Jahre  
(spätestens 5 Jahre vor Ablauf)

### Versicherungsdauer

Mindestversicherungsdauer	1 Jahr
Höchstversicherungsdauer	60 Jahre

### Beitragszahlungsdauer

Mindestbeitragszahlungsdauer	1 Jahr
Höchstbeitragszahlungsdauer	60 Jahre

# Variabel. Flexibel. Angepasst.

## EINFACH AUF DEN PUNKT.

Wie die EUROPA Risikolebensversicherung mit **variabler Versicherungssumme**.



## Die EUROPA Risikolebensversicherung mit variabler Versicherungssumme

### EINFACH AUF DEN PUNKT:

- ✓ Bei der variablen Risikolebensversicherung sinkt die vereinbarte Versicherungssumme über die gesamte Laufzeit.
- ✓ Die Versicherungssumme kann linear festgelegt oder einer Hypothek automatisch angepasst werden
- ✓ Daher eignet sich die variable Risikolebensversicherung für Kunden, deren Vorsorgebedarf Jahr für Jahr abnimmt – zum Beispiel, weil ein Darlehen zurückgezahlt wird.
- ✓ Dient die Risikolebensversicherung zur Absicherung einer Immobilienfinanzierung, kann der Abschluss mit nur zwei Gesundheitsfragen erfolgen.

### Vorteile für Sie



- Persönliche Unterstützung durch erfahrene Berater
- Blitzschnelle Reaktion: E-Mails beantworten wir noch am selben Tag
- Einfacher, schneller und sicherer Online-Abschluss
- Umfangreiche Marketingunterstützung
- Klare und verlässliche Provisionen

### Vorteile für Ihre Kunden



- Flexible Absicherungsmöglichkeiten
- Faire Tarife für jeden durch differenzierte Risikoeinstufung
- Seit Gründung der EUROPA Lebensversicherung wurden die Gewinnanteile zur Verrechnung mit den Beiträgen noch nie gesenkt
- Wertvoll und preisgekrönt: bei unabhängigen Vergleichen immer wieder top platziert

**Unser Tipp:** Die variable Risikolebensversicherung eignet sich auch als Alternative zur finanziellen Absicherung der Kinder. Denn mit wachsender Eigenständigkeit und je mehr sie finanziell auf eigenen Füßen stehen, desto mehr fällt die Versicherungssumme im Laufe der Zeit. Damit ist die variable Risikolebensversicherung eine günstige Alternative, zum Beispiel für Alleinerziehende.

## EUROPA easy-Antrag: Der Abschlussturbo für Immobilienfinanzierer

Um ein Immobiliendarlehen abzusichern, empfiehlt sich der EUROPA easy-Kurzantrag. Mit nur zwei Gesundheitsfragen können Ihre Kunden schnell und einfach die ausgezeichnete Risikolebensversicherung (Tarif E-VRL) der EUROPA abschließen. Bis zu einer Versicherungssumme von 800.000 € und bis zu einem Eintrittsalter von 50 Jahren profitieren Ihre Kunden von den verkürzten Gesundheitsfragen.

### Möglichkeiten der Absicherung

Sabine und Peter haben sich ihren Traum vom Eigenheim erfüllt. Insgesamt haben sie dafür einen Kredit in Höhe von 700.000 € aufgenommen. Um den EUROPA easy-Antrag nutzen zu können, bestehen unterschiedliche Absicherungsmöglichkeiten des Darlehens:

	Versicherungssumme	EUROPA easy-Antrag
1	Peter 300.000 €	✓
	Sabine 400.000 €	✓
Die Gesamthöhe der Versicherungssumme (700.000 €) entspricht der Darlehenshöhe.		
2	Peter 700.000 €	✓
	Sabine Kein Vertrag	Entfällt
Die Gesamthöhe der Versicherungssumme (700.000 €) entspricht der Darlehenshöhe.		
3	Peter 700.000 €	✓
	Sabine 700.000 €	Regulärer Antrag

Die Gesamthöhe der Versicherungssumme (1,4 Mio. €) übersteigt die Darlehenshöhe. Dadurch kann einer von beiden die verkürzten Gesundheitsfragen nutzen, der andere verwendet den regulären Antrag, in dem alle Risiko- und Gesundheitsfragen vollumfänglich zu beantworten sind.

### Voraussetzungen auf einen Blick

- Die Risikolebensversicherung muss der Absicherung eines Darlehens dienen für den Bau, Neuerwerb oder die Modernisierung:
  - einer selbstgenutzten Immobilie
  - einer vermieteten und / oder geschäftlich genutzten Immobilie
  - einer Praxis (für niedergelassene Ärzte)
  - einer Immobilie für nahe Angehörige (1. Grades)
  - einer selbstgenutzten Ferienimmobilie im Inland (ohne überwiegende Vermietung an Externe)
- Versicherungssumme: max. 800.000 €<sup>1</sup>
- Höchst Eintrittsalter: 50 Jahre
- Höchstendalter: 80 Jahre

Nur 2  
Gesundheits-  
fragen!

- Body-Mass-Index: max. 30
- Die Versicherungssumme darf nicht höher als das Darlehen sein.
- Das Darlehen wird von der zu versichernden Person, die Darlehensnehmer ist, nur einmal abgesichert.
- Der Darlehensvertrag wurde innerhalb der letzten 24 Monate vor Antragstellung geschlossen oder der Abschluss des Darlehensvertrags steht unmittelbar bevor.
- Die Kopie des Darlehensvertrags muss bis zu 8 Wochen nach Policierung nachgereicht werden.
- Die zwei Gesundheitsfragen müssen wahrheitsgemäß mit „Nein“ beantwortet werden können.

## Produktsteckbrief E-VRL: Variabler Todesfallschutz

Versicherungssumme und Beitragsrate	E-VRL
Mindestversicherungssumme	25.000 €
Höchstversicherungssumme	5.200.000 €
Beitragsfreie Mindestversicherungssumme	2.500 €
Mindestbeitragsrate (Nettobeitrag)	1 €

### Kundeneintritts- und Kundenendalter

Mindesteintrittsalter	15 Jahre
Höchsteintrittsalter	69 Jahre
Höchstendalter	80 Jahre

### Versicherungsdauer

Mindestversicherungsdauer	5 Jahre
Höchstversicherungsdauer	60 Jahre

### Beitragszahlungsdauer

Mindestbeitragszahlungsdauer	5 Jahre
Höchstbeitragszahlungsdauer	Vertragsindividuell

Hinweis: Alle übrigen Voraussetzungen des Tarifs E-VRL gelten unverändert.

<sup>1</sup>Die Versicherungssumme darf maximal der Höhe des Darlehens entsprechen und darf maximal 800.000 € inkl. Vorversicherungen oder weitere für das gleiche Darlehen beantragte Versicherungen bei der EUROPA Lebensversicherung AG betragen.

# Kunde. Licht. Aufgegangen.

## EINFACH AUF DEN PUNKT.

Wie unsere Infos und Tipps für eine **erfolgreiche Beratung**.



## Gut informiert:

### Mit gezielter Beratung zum Erfolg

Die Risikolebensversicherung ist eine der wichtigsten Versicherungen – und eine der einfachsten: Stirbt die versicherte Person während der Versicherungsdauer, wird die vereinbarte Versicherungssumme an die bezugsberechtigte Person ausbezahlt. Wenn die versicherte Person aber das Vertragsende im wahrsten Sinne des Wortes „erlebt“, wird der bisher einbezahlte Beitrag nicht ausbezahlt. Daher ist die Risikolebensversicherung auch die günstigste Form der Existenzsicherung von Hinterbliebenen.

Grundsätzlich ist es also nicht schwer, Ihren Kunden die Funktionsweise einer Risikolebensversicherung zu erklären. Mit ein paar Tipps und Hinweisen machen Sie aber aus einer guten Info eine umfassende Beratung.

Auf den folgenden Seiten haben wir Ihnen dafür weitergehende Infos zusammengestellt. Lernen Sie Möglichkeiten kennen, um Paare optimal gegenseitig abzusichern. Ermitteln Sie gemeinsam mit Ihren Kunden die passende Versicherungssumme. Und erfahren Sie, ab welcher Todesfall-Leistung eine ärztliche Untersuchung erforderlich ist.



**Gut zu wissen:** Am liebsten empfehlen wir die Dinge, die wir hundertprozentig verstehen. Darum ist unser Ziel, unsere Risikolebensversicherungen so einfach wie möglich zu halten. So fällt Ihnen die Vermittlung leicht und unsere Versicherungen werden zum vollen Erfolg – für Sie und für Ihre Kunden. Denn Sie können sich auf verständliche Produkte, schlanke Prozesse, schnelle Abschlüsse und starke Beratung der EUROPA-Mitarbeiter verlassen. Und Ihre Kunden freuen sich über günstige Beiträge und umfassende Leistungen.



## Einzelversicherungen: Zahlreiche Vorteile gegenüber der verbundenen Leben

### Zwei Einzelversicherungen

#### Vorteile

- Jeder Partner kann seinen Vertrag flexibel gestalten (z. B. Versicherungshöhe und Vertragsdauer).
- Die Versicherungssumme wird ggf. zweimal ausgezahlt.
- Jeder Partner hat einen eigenen Vertrag – daher ist eine unkomplizierte Fortführung möglich, falls die Partnerschaft oder Ehe enden sollte.
- Verstirbt eine versicherte Person, ist ein Neuabschluss für den hinterbliebenen Partner nicht erforderlich.

#### Nachteile

- Zwei einzelne Verträge können etwas teurer sein.

**Tipp:  
2 Einzel-  
verträge!**

### Verbundene Versicherungen

#### Vorteile

- Beiträge können etwas geringer als bei zwei einzelnen Verträgen sein.

#### Nachteile

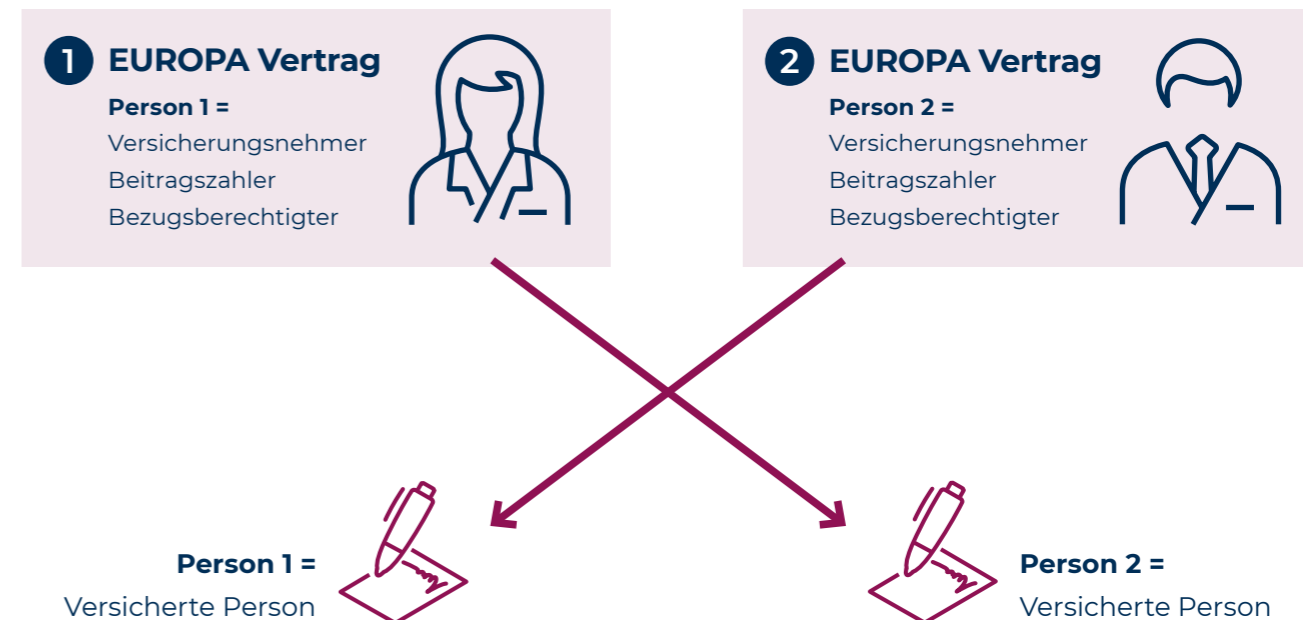
- Gegebenenfalls erbschaftsteuerpflichtig
- Die Versicherungssumme wird in der Regel nur einmal ausgezahlt. Der Vertrag endet nach Auszahlung.
- Neuabschluss für den hinterbliebenen Partner, z. B. bei Eltern, ggf. erforderlich.
- Bei Neuabschluss höhere Beiträge aufgrund des gestiegenen Eintrittsalters und erneute Gesundheitsprüfung notwendig.

### Nachversicherungsgarantien für mehr Flexibilität

Das Leben ändert sich – besonders in einer Partnerschaft. Auch deshalb bieten zwei Verträge einen Vorteil, denn damit bleiben Sie flexibel. Und die Nachversicherungsgarantie gibt Ihnen noch mehr Freiheiten. Das ist zum Beispiel bei bestimmten Ereignissen sinnvoll, wie Heirat, Geburt eines Kindes oder gemeinsamer Hauskauf. Herausragend bei der EUROPA: Eine Nachversicherung ist auch ereignisunabhängig möglich. Im Tarif E-RL geht das in den ersten 3 Jahren, im Tarif E-RLP sogar in den ersten 5 Jahren (höchstens 100 % der Versicherungssumme, einmalig max. 50.000 €).

## Die Über-Kreuz-Versicherung: Unsere Empfehlung mit steuerlichen Vorteilen

Bei einer Über-Kreuz-Versicherung erhält der jeweilige Versicherungsnehmer die Versicherungsleistung aus seinem eigenen Vertrag. Somit unterliegt diese nicht der Erbschaftsteuer.



**Empfehlen Sie Ihren Kunden die Über-Kreuz-Versicherung. Anderenfalls ist die Erbschaftsteuer zu berücksichtigen, bei der aktuell die folgenden Freibeträge gelten:**

Verhältnis	Freibetrag
Ehe- und eingetragene Lebenspartner	500.000 €
Kinder, Stief- und Adoptivkinder	400.000 €
Enkelkinder	200.000 €
Eltern, Großeltern	100.000 €
Geschwister, Kinder der Geschwister, Stiefeltern, Schwiegerkinder, Schwiegereltern, geschiedene Ehepartner, Lebenspartner einer aufgehobenen Lebenspartnerschaft, Geschäftspartner, sonstige Personen	20.000 €

## Die Über-Kreuz-Versicherung: Kein Problem mit Erbschafts- und Schenkungssteuern

Bei Abschluss einer Über-Kreuz-Versicherung gibt es immer wieder Unsicherheiten, wie diese steuerlich behandelt wird. Vor allem besteht die Sorge, dass die im Todesfall ausbezahlte Versicherungssumme der Erbschaftssteuer oder der Schenkungssteuer unterliegt.

**Grundsätzlich gilt:** Erhält der Versicherungsnehmer die Leistung, ist sie nicht erbschaftssteuerpflichtig!

Bei Über-Kreuz-Versicherungen sollte der Versicherungsnehmer gleichzeitig der Bezugsberechtigte sein. Im Todesfall der versicherten Person fällt dann keine Erbschaftssteuer an.

**Aber was passiert, wenn nicht der Versicherungsnehmer die Beiträge zahlt, sondern der Ehepartner oder der eingetragene Lebenspartner? Muss diese „Schenkung“ nicht versteuert werden?**

Rechtsexperten gehen davon aus, dass die Beitragszahlung für den Ehe- oder Lebenspartner keine Schenkung ist. Stattdessen leistet der Partner die Zahlungen im Rahmen der Unterhaltspflicht, sodass keine Schenkungssteuer entsteht. (Selbst wenn eine Schenkungssteuer anfallen würde, gilt für Ehe- und eingetragene Lebenspartner ein Freibetrag von 500.000 € – schwer zu erreichen mit den günstigen Beiträgen der EUROPA Risikolebensversicherung ...)

**Und was passiert, wenn eine andere Person die Versicherungsbeiträge zahlt, z. B. ein Geschäftspartner? Oder die Beiträge vom Gemeinschaftskonto bezahlt werden?**

Nun liegt eine Schenkung an den Versicherungsnehmer vor – und zwar in Höhe aller gezahlten Versicherungsbeiträge (zur Hälfte bei der Zahlung von einem Gemeinschaftskonto). Im Normalfall überschreiten diese gezahlten Beiträge aber nicht die für die Schenkungssteuer gültigen Freibeträge. Im Fall des Geschäftspartners liegt dieser bei 20.000 €.

### Zur Information:

Die Freibeträge der Schenkungssteuer sind identisch mit denen der Erbschaftssteuer.

## Risikoeinstufung der Berufe: Individuell auf Kunden eingehen

Bei der individuellen Berechnung der Tarifbeiträge bezieht die EUROPA auch den Beruf in die Kalkulation ein. Da unterschiedliche Berufsbilder unterschiedliche Risiken aufweisen, wird so ein risikogerechter Beitrag für jeden Kunden möglich.

Bei Abschluss einer EUROPA Risikolebensversicherung ist daher auch der Beruf Ihrer Kunden von Bedeutung. Um ihnen ein individuelles Angebot zu machen, hat die EUROPA einen umfassenden Berufskatalog aufgebaut.

### Er beinhaltet ...

- ... über 8.000 Berufsbezeichnungen,
- ... Berufe von A wie Aalräucherer bis Z wie Zylinderschleifer,
- ... traditionelle Berufe, z. B. Klöppler, und moderne Berufe, z. B. Social-Media-Manager.

**Kunden mit ganz neuen oder zukunftsweisenden Berufen aus verschiedenen Branchen und Bereichen profitieren von noch günstigeren Beiträgen. Dazu gehören z. B. Data Scientists, Softwareentwickler und Maschinentechniker.**

Gut zu wissen!

**Wenn Sie unsicher sind oder das Tätigkeitsfeld Ihres Kunden nicht in unserem Berufskatalog gelistet ist, kontaktieren Sie einfach unseren Angebotsservice unter der Telefonnummer 0221 5737-300. Wir helfen Ihnen gerne weiter.**

## Die richtige Versicherungssumme: Passgenau für Ihre Kunden

Damit die Hinterbliebenen im Todesfall ausreichend versorgt sind, sollte in der Risikolebensversicherung-Police eine ausreichende Versicherungssumme festgelegt werden. Nur so können Versorgungslücken aufgefangen werden.

### Wichtige Faktoren bei der finanziellen Absicherung

#### Absicherungshöhe

Experten empfehlen eine Versicherungssumme mindestens in Höhe des 3- bis 5-fachen Bruttojahreseinkommens. Darüber hinaus sind weitere Verbindlichkeiten, wie z. B. Kreditabsicherung, mitzubedenken.

#### Personenkreis

Nur den Hauptverdiener abzuschließen, greift häufig zu kurz. Wenn Kinder in der Familie sind, sollte auch der Partner versichert sein. Denn wenn derjenige, der z. B. die Kinder betreut, verstirbt, muss eine entsprechende Kinderbetreuung finanziert werden.

#### Laufzeit

Kalkulieren Sie die Dauer des Versicherungsschutzes großzügig und nicht zu knapp für Ihre Kunden.

#### Flexibilität

Lebensumstände können sich ändern, daher sind flexible Konditionen wichtig. Deshalb sollte bei einer Beratung immer geprüft werden, ob der Premium-Schutz dem Kundenbedarf nicht besser entspricht.

	Familienabsicherung	Kredit- / Darlehensabsicherung
<b>Mindestversicherungssumme</b>	Das 3- bis 5-fache des Jahresbruttoeinkommens	Tilgungsplan / Darlehenssumme
<b>Mindestlaufzeit</b>	Bis zum Ende der Ausbildung/des Studiums des jüngsten Kindes oder bis zum Renteneintrittsalter	Bis die Verbindlichkeiten getilgt sind/das Darlehen abbezahlt ist

Bei der EUROPA haben Sie die Möglichkeit, eine Risikolebensversicherung für Ihre Kunden – bis einschließlich 5,2 Mio. € je versicherte Person – selbst zu berechnen. Sollte die Gesamtversicherungssumme 5,2 Mio. € überschreiten, richten Sie Ihre Anfrage bitte an unseren Angebotservice.

**Hinweis:** Eine sogenannte finanzielle Angemessenheitsprüfung wird durchgeführt, wenn der beantragte Versicherungsschutz 500.000 € übersteigt. Dabei werden auch bereits bestehende oder beantragte Absicherungen berücksichtigt.

## Untersuchungsgrenzen: Gesundheit im Fokus

Eine ärztliche Untersuchung ist bei der EUROPA erst ab einer Todesfall-Leistung über 400.000 € erforderlich. Je nachdem, welchen Versicherungsschutz Sie für Ihren Kunden beantragen, benötigen wir – zusätzlich zu den beantworteten Gesundheitsfragen im Antrag – unterschiedliche Untersuchungen bzw. weitere Untersuchungsergebnisse:

### Umfang der ärztlichen Untersuchung in Abhängigkeit vom beantragten Versicherungsschutz

<b>Über 400.000 € Todesfall-Leistung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Untersuchung auf unserem Attestformular (ärztliches Zeugnis) mit den dort angegebenen Laborwerten inklusive HIV-Test durch einen praktischen Arzt oder Facharzt für innere Medizin</li> </ul>
<b>Über 1.000.000 € Todesfall-Leistung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Untersuchung auf unserem Attestformular (ärztliches Zeugnis) mit den angegebenen Laborwerten inklusive HIV-Test durch einen Facharzt für innere Medizin und zusätzlich: <ul style="list-style-type: none"> <li>kleine Lungenfunktionsprüfung</li> <li>Echokardiografie (2D-Echo)</li> <li>abdominelle Sonografie</li> <li>Zusatzlaborwerte (jeweils mit Angabe des Labornormbereichs): <ul style="list-style-type: none"> <li>Bilirubin</li> <li>Harnstoff</li> <li>GOT</li> <li>Quick</li> </ul> </li> </ul> </li> </ul>

**Hinweis:** Bei den Summengrenzen sind die bei der EUROPA bestehenden Vorversicherungen der letzten 5 Jahre zu berücksichtigen.

**Bereits bei einer Todesfall-Leistung ab 300.000 € kann Ihr Kunde die Leistungen des kostenlosen Medical Home Service nutzen. Weitere Infos finden Sie im Vertriebspartner-Portal ([www.europa-vertriebspartner.de](http://www.europa-vertriebspartner.de)).**

# Antrag. Abkürzung. Abfeiern.

## EINFACH AUF DEN PUNKT.

Wie unser schneller und einfacher **Online-Abschluss**.

## Ihre Wege zum Abschluss: Einfach, schnell, komfortabel

Sie können gemeinsam mit Ihren Kunden auf unterschiedlichen Wegen eine Risiko-  
lebensversicherung bei der EUROPA abschließen. Am schnellsten, einfachsten und  
bequemsten geht der Abschluss online in unserem Vertriebspartner-Portal. Selbst-  
verständlich können Sie uns das Antragsformular auch per Post, Fax oder E-Mail  
zusenden.

### So funktioniert der Online-Abschluss

Berechnen Sie den individuellen Beitrag  
Ihres Kunden im Vertriebspartner-Portal  
([www.europa-vertriebspartner.de](http://www.europa-vertriebspartner.de)).



Geben Sie alle notwendigen Antragsdaten ein.



Der eGesundheitsCheck führt Sie und Ihren  
Kunden interaktiv durch die Risiko- und  
Gesundheitsfragen (mehr Infos auf Seite 32).

Die Risikoprüfung erfolgt online  
und anschließend erhalten Sie in der Regel  
ein Sofortvotum. Alle Antragsunterlagen  
erhalten Sie direkt in digitaler Form  
für sich und Ihren Kunden.



**Die Policing erfolgt  
schnell und unkompliziert  
durch die EUROPA.**

### So funktioniert der „klassische“ Abschluss

Erstellen Sie für Ihren Kunden  
ein individuelles Angebot.



Füllen Sie gemeinsam mit Ihrem Kunden den  
Antrag vollständig aus.



Senden Sie den Antrag und ggf. weitere  
Formulare per Post, Fax oder  
E-Mail an die EUROPA.



Ihr Antrag wird geprüft.



Eventuell notwendige Rückfragen zur  
Risikoprüfung klärt die EUROPA in der Regel  
direkt mit Ihrem Kunden – nach Möglichkeit mit  
dem eGesundheitsDialog (mehr Infos auf Seite  
40). Wir informieren Sie weiterhin über  
die jeweils anstehenden Schritte des von  
Ihnen vermittelten Antrags.



**Der Antrag wird poliziert.**



## Risikovorfrage: Drei Wege zur Auskunft

Sie möchten eine unverbindliche Einschätzung, ob Ihr Kunde eine EUROPA Risiko-lebensversicherung abschließen kann? Bei der EUROPA können Sie Ihre Voranfrage auf drei Wegen stellen. So erfahren Sie, ob und wie mögliche Vorerkrankungen oder spezielle Hobbys versichert werden können.

### Der schnellste Weg: Nutzung des eGesundheitschecks im Online-Rechner

- ✓ Genauestes Ergebnis
- ✓ Geringster Zeitaufwand für die Eingaben, da nur relevante Angaben gemacht werden müssen
- ✓ Basiert auf dem Tool, welches in der individuellen Risikoprüfung durch die EUROPA-Sachbearbeiter verwendet wird

### Der umfassende Weg: Nutzung von vers.diagnose

- ✓ Gesellschaftsübergreifender Vergleich
- ✓ Umfangreicherer Fragenkatalog zu beantworten
- ✓ Geringere Sensibilität auf getätigte Gesundheitsangaben, daher weniger Sofortvoten

### Der individuelle Weg: „klassische“ Anfrage über das EUROPA-Servicecenter

- ✓ Individuelles Ergebnis für sehr komplexe Gesundheits- und Risikoangaben
- ✓ Schneller 24-h-Service
- ✓ Schriftlicher Weg bevorzugt, da telefonische Risikovorfrage nur eingeschränkte Verbindlichkeit bietet

„Wir verzichten  
auf alles, was unsere  
Tarife unnötig teuer  
machen würde.  
Kurz gesagt:  
Versicherung pur.“

Ortwin Schmidt, Leiter Direktvertrieb

# Frage. Antwort. Klick.

## EINFACH AUF DEN PUNKT.

Wie unser **gezielter Service**.

### Der EUROPA Service: Schnell und kompetent für Ihren Erfolg

Damit Sie in jeder Situation den besten Support an Ihrer Seite haben, sind unsere ausgebildeten Versicherungsfachleute immer für Sie da. Zum einen erreichen Sie uns persönlich auf dem klassischen Weg **unter 0221 5737-300**.

Unser Beraterteam kennt sich bestens aus und nimmt sich Zeit für Sie – ganz gleich, was Ihr Anliegen ist. Zum anderen werden unsere Experten nicht müde, die **EUROPA Online-Services** kontinuierlich auszubauen und die Reaktionszeiten so kurz wie möglich zu halten.

**Denn was uns schnell macht, macht Sie erfolgreich.**

**Alle wichtigen Telefonnummern und E-Mail-Adressen finden Sie übersichtlich am Ende der Broschüre.**

# Das Vertriebspartner-Portal der EUROPA: Alles Wichtige an einem Ort

Schnell und leicht verständlich – an dieser einfachen Formel orientieren wir uns bei der EUROPA Versicherung. Und auch unser Vertriebspartner-Portal funktioniert so.

Umfangreiche Informationen, wichtige Unterlagen und sinnvolle Services – das alles finden Sie unter:

[www.europa-vertriebspartner.de](http://www.europa-vertriebspartner.de)

Erstellen Sie VVG-konforme Angebote für Ihre Kunden, laden Sie Formulare herunter oder nutzen Sie den Tarifrheber. Bestandsschutz und Provision sind dabei durch Eingabe der Vertriebspartnernummer gesichert.



## 24-Stunden-Service: Für einen schnelleren Abschluss

Unsere smarten und preiswerten Produkte werden Ihre Kunden begeistern. Damit Sie den Abschluss schnell unter Dach und Fach bringen, beeilen wir uns ganz besonders für Sie. Und sorgen mit den EUROPA Serviceleistungen für eine unschlagbare Abschlussquote.

Verlassen Sie sich auf den schnellsten Vertriebspartner-Service Deutschlands.

- **24-Stunden-Angebotservice:** eilig zur Information. Flexibler Zugriff auf das VVG-konforme Online-Angebot mit vorausgefülltem Antrag und Unterlagen der EUROPA – 24 Stunden am Tag.
- **24-Stunden-Risikovorfrageservice:** zügig zum Ergebnis. Unterlagen an [lv-voranfragen@europa.de](mailto:lv-voranfragen@europa.de) senden und innerhalb von 24 Stunden eine verbindliche Einschätzung auf Basis Ihrer Dokumente erhalten – der Risikovorfrageservice der EUROPA überzeugt.
- **24-Stunden-Policierung:** im Turbogang zum Abschluss. Die EUROPA garantiert Ihnen bei glatten Anträgen eine Policierung innerhalb von 24 Stunden. Dies gilt auch für Anträge aus Voranfragen.



### Lukrativ und verlässlich: unsere Provision.

Die EUROPA zählt zu den Besten der Branche. Unsere Risikolebensversicherung wird regelmäßig ausgezeichnet und überzeugt Kunden und Vermittler.

Auch wenn es um Ihre Provision geht, können Sie sich auf die EUROPA verlassen. Denn als etablierter Versicherer liegt uns eine faire und partnerschaftliche Zusammenarbeit am Herzen. Darum zahlen wir auch eine Top-Provision auf den Zahlbeitrag – und gehören damit zu den Top-Anbietern.

**Sie werden schnell merken: Die Zusammenarbeit mit der EUROPA lohnt sich!**

## Attraktive Aktionen: Mit verkaufstarken Highlights neue Kunden gewinnen

Einen zusätzlichen Vorteil bieten wir Ihnen mit unseren attraktiven und bewährten Aktionen. So können Sie immer wieder eine bestimmte Kundenzielgruppe ansprechen.

Es lohnt sich, immer mal wieder auf der Website der EUROPA vorbeizuschauen. Denn über das ganze Jahr verteilt finden regelmäßig Aktionen statt,

### wie zum Beispiel:

- **Paar-Aktion**  
Schließen zwei Partner jeweils einen Vertrag zur Risikolebensversicherung ab, so erhalten beide ein Beitragsguthaben von jeweils 25 €. Ein ideales Angebot für Paare mit gemeinsamer Verantwortung.
- **Verjüngungsaktion**  
Schließt Ihr Kunde zum neuen Kalenderjahr eine Risikolebensversicherung ab, können wir diese auf das Vorjahr rückdatieren. So bleibt Ihr Kunde „jünger“ und zahlt über die gesamte Laufzeit niedrigere Beiträge. Ein attraktives Angebot für Kunden, die eine Risikolebensversicherung zum Jahresende oder zum Jahresstart abschließen.



## Werbemaßnahmen: Damit Sie es leichter haben

Mit unseren Werbemaßnahmen erreichen wir regelmäßig ein großes Publikum. Im TV, im Radio, im Internet und auf der Straße. So schaffen wir Aufmerksamkeit, die Ihnen mehr Geschäft bringt.

### Außenwerbung

Aufmerksamkeitsstarke Außenwerbung in Großstädten



### TV-Spots

TV-Spots auf reichweitenstarken Sendern



### Verkehrsmittelwerbung

Gezielte Werbemaßnahmen im Alltag

### Online-Werbung

Bannerwerbung auf hochfrequentierten Websites



### Radiowerbung

Deutschlandweite Funkwerbung



### Digitale Audiowerbung

Audiowerbung in digitalen Kanälen, z. B. in Web-Radios oder auf Spotify

# EUROPA Risikolebensversicherung: Solide und nachhaltige Prämienkalkulation

Wir kalkulieren unsere Tarife konservativ und nachhaltig, um die Beiträge stabil zu halten. Mit Erfolg: Noch nie wurden die zu Beginn kalkulierten Prämien eines Tarifwerkes angehoben. Das soll auch künftig so bleiben. Denn uns ist wichtig, dass sich unsere Kunden auf uns verlassen können.

## Niedrigste Verwaltungskostenquote: Effizienz zahlt sich aus.

Entsprechend unserem Motto „Versicherung pur“ verzichten wir auf alles, was unsere Tarife unnötig teuer machen würde. Mit 0,69% ist die EUROPA laut map-report<sup>1</sup> einer der Lebensversicherer mit der niedrigsten Verwaltungskostenquote in Deutschland.

<sup>1</sup> map-report Nr. 926: die Lebensversicherer mit den niedrigsten Verwaltungskostenquoten 2021.



## Einfach ausgezeichnet:



## Ihre Ansprechpartner: Für Sie zur Stelle

### Angebote

Tel. 0221 5737-300  
Fax 0221 5737-240  
E-Mail vep@europa.de

### Auskünfte zur Abrechnung

Tel. 0221 5737-348  
Fax 0221 5737-385

### Antragsbearbeitung / Policierung

Tel. 0221 5737-366  
Fax 0221 5737-592  
E-Mail leben@europa.de

### Risikovorfragen

Tel. 0221 5737-366  
Fax 0221 5737-592  
E-Mail lv-voranfragen@europa.de

### Vertragsauskünfte, technische Vertragsänderungen

Tel. 0221 5737-337  
Fax 0221 5737-380  
E-Mail leben@europa.de



**„Eine Risikolebens-  
versicherung ist ein  
guter Rat. Der beste Rat  
ist jedoch eine Risiko-  
lebensversicherung der  
EUROPA Versicherung.“**

Dirk Felten, Leiter Vertriebspartner-Service